

Zeit

Wann hätten Sie denn Zeit?

Wann immer Sie wollen!

Bevorzugen Sie einen bestimmten Termin?

Ich richte mich da ganz nach Ihnen!

Wenn Sie einen Vorschlag machen möchten, ich bin ganz Ohr!

Ich habe alle Zeit der Welt!

Ein kurzer Augenblick davon würde mir völlig genügen!

Sie können frei über mich verfügen!

Ich komme Ihnen terminlich gerne entgegen!

Auf mich brauchen Sie überhaupt keine Rücksicht nehmen!

Da brauchen wir uns nur noch auf etwas einigen!

Nichts leichter als das!

Welcher Termin wäre Ihnen denn Recht?

Irgendeiner, ich bin da völlig offen!

Vormittags oder nachmittags?

Die Uhrzeit ist mir nicht wichtig!

Oder lieber abends?

Wie Sie möchten!

Oder um die Mittagszeit?

Geht auch!

Wie lange darf der Termin denn dauern?

Da bin ich völlig frei!

Dann nehmen wir doch den nächsten Dienstag!

Nein, da kann ich nicht!

Ausverkauft

Guten Tag!

Was kann ich für Sie tun?

Ich suche ein Dingsda!

In welcher Ausführung?

In der Soundso-Version!

Tja, das tut mir leid! Den letzten habe ich eben gerade verkauft!

Bitte?

Äh, der Kunde vor Ihnen hat den letzten Dingsda erworben!

Ach was! Das ist doch gequirlte Kacke!

Bitte?

Das Dingsda in der Soundso-Version wird doch nur ganz selten gefragt!

Schon!

Da verkaufen Sie doch bestensfalls 3 im Jahr oder so?

Ja, ungefähr!

Und Sie wollen mir erzählen, Sie hätten das ständig auf Lager und genau dann, wenn ich danach frage, ist es nur gerade eben ausverkauft?

Also, äh!

Ich bin jetzt im vierten Fachgeschäft, frage nach einem Dingsda und jeder Verkäufer behauptet, er hätte es gerade eben verkauft!

Über die Kollegen will ich wirklich nichts Schlechtes sagen!

Ich aber! Warum können Sie nicht einfach sagen, Sie haben keins, würden es mir aber umgehend bestellen?

Ja, äh!

Nur weil Sie behaupten wollen, Sie hätten eigentlich alles immer auf Lager, machen Sie mir ein schlechtes Gefühl, indem Sie behaupten ich hätte das letzte Exemplar um wenige Minuten verpasst?

Äh, ja, ich kann – äh – Ihnen – also – äh – umgehend eines bestellen!

Kleinanzeige

Guten Tag, ich rufe wegen Ihrer Kleinanzeige an!

Welcher Anzeige?

Na wegen dem Kleinwagen!

Ach dem! Dem habe ich leider schon verkauft!

Oh, das ist aber schade!

Wer zuerst malt, dem hats halt, oder wie das heißt!

Da kann man wohl nichts machen!

Ne, jetzt wohl nicht mehr!

Hatte dem Wagen denn Schiebedach?

Bitte?

Na, ob dem Wagen, dem Sie angeboten haben, Schiebedach hatte oder nicht?

Was spielt denn das noch für eine Rolle?

Man wird ja wohl noch fragen dürfen?

Wozu?

Na, um zu wissen, ob sich dem gelohnt hätte!

Dem Wagen ist bereits verkauft!

Also, was jetzt? Schiebedach oder nicht?

DEM WAGEN IST VERKAUFT!

Und?

Dem Auto ist weg! Sie können es nicht mehr kaufen! Ausverkauft! Schicht, aus und vorbei! Verstehen Sie? Sie können dem Wagen nicht mehr kaufen, egal in welcher Ausstattung! Jedenfalls nicht bei mir. Ich habe kein Auto mehr, dem ich verkaufen kann! Dem Fahrzeug ist nicht mehr mein Eigentum! Dem Handel ist abgeschlossen! Die Sache ist ein für allemal erledigt! Ich würde mich strafbar machen, wenn ich ihnen dem Fahrzeug überlassen würde! Ich bin bereits einen rechtlich bindenden Vertrag eingegangen. Die Sache ist besiegelt!

Und, was ist jetzt mit dem Schiebedach?

Herr Ober!

Herr Ober, die Rechnung bitte!

Kommt sofort!

Nehmen Sie Kreditkarten?

Eher nicht!

Also, ja oder nein?

Nun, die Kapital Exzess-Karte nur an Sonn- und Feiertagen, die Master and Slave-Card nur wenn es regnet, Imbiss Club nur mittags und die Asyl-Card nur ungern!

Es geht doch nichts über guten Service!

Das macht dann 35 bitte!

Machen Sie bitte 40!

Das geht leider nicht!

Sie sagten doch eben, Sie nehmen Kreditkarten!

Schon, aber kein Trinkgeld auf Kreditkarte bitte!

Wieso nicht?

Da gehen davon noch die Mehrwertsteuer und die Kreditkartengebühren ab und versteuern muss ich es dann auch noch!

Oh, ich verstehe! Dann machen wir das glatt und regeln das mit dem Trinkgeld in bar!

Vielen Dank! Beleg kommt sofort!

Es geht doch nichts über guten Service!

So, hier bitte den Beleg unterschreiben!

Sehr gerne! Und hier das Trinkgeld!

Das sind aber nur zwei! Eben wollten Sie mir noch fünf geben!

Um Ihnen Aufwand und Unannehmlichkeiten zu ersparen, habe ich Steuern und Gebühren bereits abgezogen!

Telefon

Hallo?

Guten Tag, ich möchte gerne Herrn Dingsda sprechen!

Dingsda?

Ja, genau den!

Hier ist kein Herr Dingsda!

Natürlich nicht, sonst wäre er ja selbst ans Telefon gegangen!

Aber hier ist wirklich kein Herr Dingsda!

Ich glaube es Ihnen ja! Ist er lange weg? Wo ist er hin? Wann kommt er wieder?

Äh!

Oder kann ich eine Nachricht hinterlassen?

Schon, aber!

Na sehen Sie, ist doch ganz einfach!

Einfach was?

Haben Sie was zu Schreiben?

Nein, äh?

Dann holen Sie was zum Schreiben!

Ich habe jetzt was!

Gut! Schreiben Sie!

Was?

Herr Dingsda möchte bitte sofort Herrn Soundso dringend zurückrufen! Haben Sie das?

Nein!

Sie wollen für Herrn Dingsda also keine Nachricht annehmen?

Wer ist Herr Dingsda?